

求人票

会社名	株式会社トラストライフ		
求人名	【コンサルティング営業】全国のお客様へ“保険”という安心を提供します	採用人数	3
職種分類	内勤営業、カウンターセールス	雇用形態	正社員
特徴	業界未経験OK 職種未経験OK 学歴不問 残業10時間以下 残業20時間以下 転勤なし 産休/育休実績あり		
仕事内容	<p>個人のお客様に、生命保険・医療保険を中心に提案して頂きます。</p> <p>まずはテレマーケティングから始めていただき、実務経験を積みながら、保険をご案内する為に必要な資格を取得して頂きます。</p> <p>研修を通じて、保険の基礎知識や、営業の基本的なスキルもしっかりと教育します。</p> <p>約1年～1年半の基礎研修期間を経て一人前のスキルを身につけた方には、対面営業などの営業のスペシャリストとして活躍頂くか、責任者としてマネジメント・教育に携わって頂くなど、多様なキャリアパスが可能です。</p> <p>なお、飛び込みでの営業やご自身で保険に加入していただく義務などはありませんので、ご安心ください。</p>		
応募条件	<p>【学歴・経験】不問</p> <p>【資格・免許】不問</p> <p>経験者の方はもちろん、未経験の方にもしっかりと研修致しますので、ご安心ください。</p> <p>【求める人物像】</p> <ul style="list-style-type: none">・保険を通じて、お客様の役に立ちたいという意欲のある方・お客様から信頼されるビジネスパーソンになりたいという想いのある方・向上心を持ち成長意欲のある方・様々なことに挑戦したいという方・実績に対して正當に評価されたいという方		
歓迎条件	保険業界、営業職、接客業、コールセンター、経験者の方		
年収	312万円～1200万円	月給	26万円～
給与詳細	312万円～1200万円 月給26万円 ※上記は最低保証額 ※入社2年目以降/月給24万円+インセンティブ		
賞与	あり	賞与詳細	年2回 ※会社業績、本人実績に応じて支給（9月、3月）
転勤の可能性	なし	勤務地	宮城県
勤務地詳細	■仙台北社 宮城県仙台市青葉区中央一丁目3番1号 AER23F 【アクセス】 各線仙台駅2階出口より徒歩3分		
勤務時間	・シフト自主選択制（10：00～18：30、11：00～19：30）		

諸手当

福利厚生

- ・ 社会保険完備（雇用保険・労災保険・社会保険）
- ・ 慶弔金制度（結婚祝金、出産祝金、復職祝金、傷病見舞金、災害見舞金、弔慰金、その他）
- ・ 産前産後休暇、育児休暇制度
- ・ 歯科検診
- ・ インフルエンザ予防接種助成金制度
- ・ 通勤手当（上限20,000円）
- ・ 自転車通勤手当（月額2,000円）
- ・ 住宅手当（上限 20,000円/月）

※交通費・住宅手当の合算で30,000円/月の支給上限あり

- ・ 資格取得支援制度
取得に必要な所定の費用を会社負担（受験料、会員登録料、会員更新料）
所定の資格を保有する場合、インセンティブにて還元

※対象資格（一部抜粋）

- ファイナンシャル・プランニング技能検定1級、2級
- CFP（サーティファイド・ファイナンシャル・プランナー）
- AFP（アフィリエイテッド・ファイナンシャル・プランナー）

休日

■休日

土日祝（土曜日は会社カレンダーに準ずる）

※配属先により変動あり

■年間休日数

112日（1ヶ月の平均勤務日数 約21日）

■休暇

年末年始休暇

ゴールデンウィーク

夏季休暇

有給休暇

特別休暇（新婚旅行、出産時など） 等

選考フロー

まずはお仕事内容の詳細をご説明いたします。

お話を聞いていただいた上で選考を希望されるかどうかをご判断いただけます。

選考を希望する場合は当日中に一次面接に入らせていただきます。

一次選考でご縁があった方には、WEB上の適性検査を受検いただき、適性検査を終えてから最終選考をご案内させていただきます。

最終選考から1週間以内に合否のご連絡をさせていただきます。内定となった方には再度ご来社いただき、事務所見学や入社までの細かいスケジュールをご説明させていただきます。

※上記のスケジュールはあくまでも目安となります。

※応募書類は合否を問わず返却しておりません。ご了承下さい。

※面接日・入社日はご相談に応じます。現在、在職中の方もお気軽にお問い合わせください。

会社概要

会社名	株式会社トラストライフ	本社所在地	宮城県仙台市青葉区中央1-3-1 AER23F
事業内容	「全国の一人生でも多くのお客様に経済的で充実した保障プランを提案し、お客様をいざというときのリスクからお守りする。」		

現在までに多くの保険商品が販売されており、日常生活で起こりうるリスクからお客様を守っています。保険はご加入される方の、年齢・性別・生活スタイル・将来の人生設計によっても必要な保障が大きく異なります。

- ・現在ご加入されている保険は、現在の生活スタイルに合ったものでしょうか
- ・現在ご加入されている保険は、現在の医療制度に合ったものでしょうか
- ・現在ご加入されている保険は、将来の人生設計にお役に立てるものでしょうか

たくさんの保険商品のなかから自分自身に合ったものを見つけるのとても難しいことだと考えます。

トラストライフは複数の保険会社様と代理店業務委託契約を締結しており、様々な保険商品を同時に取り扱うことが出来ます。お客様のご希望や生活環境に合せた幅広い提案が可能になり、充実したラインナップの中から納得いただける保険商品の提案・販売・契約の保全活動まで行っております。

※本求人票に明記されている労働条件等が労働契約締結時の労働条件と異なる場合がありますのでご注意ください

※本求人票には一般公開されていない情報も含まれるため、第三者への提供・転送を禁止させて頂いております。