

求人票

会社名	ドクターキューブ株式会社		
求人名	営業（医院向けコンピューターシステム）		
求人ID	00007026		
職種（大分類）	営業		
職種（中分類）	企画営業【法人営業・個人営業】		
採用人数	5	雇用形態	正社員
特徴	業界未経験OK		

仕事内容

自社開発の医療機関向け診療予約・受付管理システム”ドクターキューブ”の導入提案営業を行って頂きます。

- ・問い合わせのあった医院へのヒアリング
- ・医院への製品の紹介、説明、運用提案、デモンストレーション
- ・過去の実績を基に最適な運用提案
- ・構成、費用、スケジュールの決定
- ・成約後の導入手続き、アフターフォロー

※稼働後のサポートは専任のヘルプデスクが引き継ぎます。

など営業の一連の流れに携わって頂きます。

主に本社・支社・各営業所の担当地域内でのお仕事となります。

※飛び込み、テレアポは一切ありません。

※パソコンを使いこなせることが必須条件です。

※担当地域によっては出張もあります。

応募条件

専門卒、短大卒以上

営業経験者優遇

歓迎条件

■こんな経験をお持ちの方は即戦力として期待

- ・電子カルテまたはレセコンの営業・サポート・インストラクション等の経験
- ・商材を問わず何らかの営業や販売の経験
- ・何らかの医療系の仕事の経験

■下記のような志向をお持ちの方は大歓迎

- ・お客様のことを第一に考え、本当によい商品を提案したい方
- ・人に役立つ貢献度の高い仕事をしたい方

年収	252万円～950万円	月給	21万円～50万円
----	-------------	----	-----------

給与詳細

月給21～50万円

※経験・スキルを考慮の上、決定

※試用期間3ヶ月有（条件変動なし）

【年収例】

752万円 / 45歳・入社5年目 / 月給42万3000円 + 賞与

633万円 / 38歳・入社6年目 / 月給37万1000円 + 賞与

471万円 / 28歳・入社4年目 / 月給27万円 + 賞与

賞与

あり

賞与詳細

賞与年2回（年 / 7ヶ月：2019年度実績）※業績により変動

転勤の可能性	なし	勤務地	北海道 愛知県 広島県 福岡県
--------	----	-----	-----------------

勤務地詳細

札幌、名古屋、広島、福岡

勤務時間

8:30 ~ 17:30（実働8時間）

諸手当

通勤交通費支給（月25,000円迄）

家族手当（子ども一人につき月10,000円支給）

休日出勤手当

管理職手当

福利厚生

社会保険完備

昇給年1回

休日

完全週休2日制（土、日）祝日

< 年間休日120日 >

夏季

年末年始

有給

試用期間	あり
------	----

試用期間（詳細）

3ヶ月（同条件）

選考フロー

・書類選考

書類選考結果は、応募受付後1週間以内にご連絡いたします。



・面接

あなたの想いを聞かせてください。

当社からは、事業内容や仕事内容などを細かくお伝えします。

疑問や不安な点があれば、何でも聞いてください。



・内定

※ご応募から内定までは、最短1～2週間の予定です。

※面接日時、入社日などはお気軽にご相談ください。

※当社営業所（大阪・東京・札幌・仙台・名古屋・福岡）の中からご希望の面接地をお伺いします。

会社概要

会社名	ドクターキューブ株式会社
本社所在地	中之島2-3-18 中之島フェスティバルタワー18F
事業内容	
病院、歯科医院向け診療予約システム「ドクターキューブ」の開発・販売・保守を行っている会社です。 医療用画像システム、通信システムに関する独創技術により急成長中の開発型ベンチャー企業。お客様は医師または歯科医師。 いっしょに会社を創っていただける仲間を求めます。	

※本求人票に明記されている労働条件等が労働契約締結時の労働条件と異なる場合がありますのでご注意ください

※本求人票には一般公開されていない情報も含まれるため、第三者への提供・転送を禁止させて頂いております。